

Het gebruik van het Maintenananz Cashback Programma is als volgt:

- Om bij het Maintenananz Cashback Programma te komen kiest u voor de menu-optie 'Cashback' in uw beheerders portaal.
- Bedrijven die u wilt uitnodigen om kennis te maken met de Maintenananz Tools, noemen we "leads". Deze leads kunt u toevoegen via de menuknop "Uitnodigen". Hier vult u alle gevraagde gegevens in. De te versturen e-mail kunt u vervolgens nog inzien door te drukken op de knop "Uitnodiging bekijken".
- Zodra u drukt op "versturen" wordt de uitnodiging verstuurd naar het door u opgegeven e-mailadres van de lead.

In dit bericht staat een link naar de Maintenananz website. In deze link zit een tracking-code gecodeerd. Door op deze link te klikken wordt er een cookie geplaatst die 28 dagen actief blijft.

- Als de lead, die de e-mail ontvangt, niet binnen 3 dagen op de Maintenananz website link klikt, dan ontvangt deze na 3 dagen een eenmalige herinnering via e-mail met daarin dezelfde uitnodiging met dezelfde link.
- Indien de lead binnen 28 dagen na klikken op de uitnodiging een tool van Maintenananz afneemt dan wordt bij het afrekenen opgeslagen via wie deze nieuwe klant is aangedragen. Vanaf dit moment begint het Cashback programma te lopen en worden de vergoedingen aan u toegekend conform de voorwaarden van het "Maintenananz Cashback Programma".
- U kan te allen tijde in uw portaal een overzicht inzien van alle aangebrachte leads, de daarbij behorende status en de bijbehorende transacties.